Qual a solução idealizada ( descrição geral das funções que ela entrega e tecnologia que integra - procure inovar )

* Usufruir de tecnologias inovadoras como IAs para aprimorar a experiência de vendas, e o gerenciamento das demandas realizadas pelas CBs;
  + Chat GPT API

* IA para sugestão de melhorias nas vendas, captação de dados referente à produtos mais vendidos e ideias de kits especiais de produtos gerados pela IA;
  + Chat GPT API
* Dashboard de vendas, para que as CBs possam acompanhar seu rendimento e ações realizadas, tudo isso em tempo real;
  + (interface) React.js, Typescript, Apexcharts, Power BI
* Gráficos com dados atualizados em tempo real;
  + Power BI, Apexcharts
* Mostruário de produtos vendidos pelas CBs, favorecendo um acompanhamento maior para com suas vendas
  + (interface) React.js, Typescript

* Projeção de vendas, é importante que as CBs possam ter uma ideia de como será seu rendimento para os próximos meses, isso fará uso de tecnologias estatísticas;
  + Apexcharts, Power BI
* Notificação por meio de aparelhos celulares, enviando um lembrete para o/a usuário/a sobre entrar no dashboard, ou parabenizando as CBs sobre seu rendimento
* Destacar benefícios das CBs
  + (interface) React.js, Typescript

Qual o público alvo ?

* No geral, Consultoras da Natura que fazem uso do e-commerce como fonte

de renda principal ou extra

* Em um conceito minimizado, pessoas que fazem uso da internet como fonte de renda, podendo ter um acompanhamento real sobre suas vendas, bem como sugestões de melhorias, previsões e uma interface agradável
* Visamos melhorar a ideia de comércio B2C ( business to client ), promovendo uma experiência maior às consultoras das natura, e outros usuários que se mostrarem interessados em nosso produto

Avaliação de concorrência

Existem uma variedade de produtos que já fazem uso do objetivo de nossa ideia, como o , Microsoft Dynamics 365 que é um software que provém aplicativos para vendas,

atendimento ao cliente e operações de negócios.

O Hubspot, software que oferece um conjunto de ferramentas de marketing, vendas e atendimento ao cliente. Possui CRM integrado e fornece insights sobre desempenho de vendas.

Oracle Sales Cloud, software que oferece soluções de CRM, incluindo vários recursos avançados de análise e previsão de vendas

* Nosso diferencial
* Possuir um software que não só faz uso de uma IA para ajudar nosso usuário, como também terá uma interface, onde será possível acompanhar previsões de vendas, desempenho mensal, e sugestões de melhorias vindas da IA. Promovendo uma experiência diferente para as CBs que fizerem uso do software.
* Possuir uma interface customizável, com gráficos e navegação
* Possuir integração com uma Inteligência artificial, para ajudar diariamente a CB a realizar a organização dos dados e de seus próximos passos

Como a engenharia de software poderá ajudar?

* Uso do Github para hospedar o projeto, fazendo assim, uso das competências ensinadas durante a aula;
* Desenvolvimento de um documento de levantamento de requisitos, para poder ajudar a realizar a criação de componentes do projeto;
* Documentações sobre anotações do projeto;
* Ciclo de vida de software, para poder estimar o crescimento inicial de nosso projeto;